



Jose Alfredo Ornelas ayala

Responsable del área de ventas con experiencia de trabajo en el sector comercial. Destaco por mis habilidades para el desarrollo y mantenimiento de relaciones con clientes, brindando una atención personalizada. Busco incorporarme a un puesto en el que aplicar mi potencial. Profesional con sólidas habilidades de gestión y dotes de liderazgo. Me oriento a desarrollar el plan de ventas más adecuado a la empresa, aplicando estrategias comerciales exitosas y alcanzando los objetivos fijados. Busco la oportunidad de incorporarme a un nuevo proyecto laboral. Soy una persona que se esfuerza en todo momento por garantizar la satisfacción del cliente. Cuento con amplia experiencia profesional y un sólido conocimiento del sector. Tengo facilidad para trabajar tanto en equipo como de forma independiente, según las necesidades. Busco la oportunidad de demostrar mi valía en una empresa de futuro. Persona con una amplia experiencia en el sector, capaz de asumir responsabilidades y tomar decisiones con solvencia. Tengo buenas habilidades en comunicación y atención al cliente. Busco desarrollarme profesionalmente.

CONTACTO

 Jose Maria Cazares #224
Centro 59300 Michoacan La
Piedad 59300

 3521476034

 lpgspalfredo@gmail.com

APTITUDES

- Responsabilidad en el trabajo
- Liderazgo y motivación de equipos
- Coordinación de equipos
- Planificación de ventas
- Visión de negocios
- Excelente capacidad de comunicación
- Atención al público
- Gestión del personal
- Coordinación de personal

FORMACIÓN

HIRAM BENJAMIN RODRIGUEZ ZARATE, LA PIEDAD MICHOACAN |
02/2015 - 07/2018

ADMINISTRACION:
ADMINISTRACION DE EMPRESAS

ESC. TECNICA #70, LA PIEDAD MICHOACAN | 03/1993 - 07/1996

INFORMATICA:
INFORMATICA

FRANCISCO J. MUJICA, LA PIEDAD MICHOACAN | 03/1987 - 07/1993

PRIMARIA:
PRIMARIA

HISTORIAL LABORAL

Pedrote - Supervisor de ventas
Guanajuato, Irapuato | 09/2021 - 03/2024

- Orientación a lograr el cumplimiento de las cuotas de venta y las metas mensuales establecidas.
- Incentivo y motivación del equipo de ventas para incrementar el rendimiento y los resultados.
- Capacitación y formación continua del equipo de ventas en técnicas y productos.
- teniendo a mi cargo 68 tiendas y 33 promotores

- Representando las marcas de P&G

Prosmark - Representante de ventas

Guanajuato, Irapuato | 03/2016 - 09/2021

- Presentación y demostración de productos o servicios a clientes y prospectos.
- Programación y ejecución de ventas de campo en la zona asignada.
- Elaboración de reportes de ventas, seguimiento de indicadores y análisis de resultados.
- teniendo a mi cargo 68 tiendas y 33 promotores
- Representanso las marcas de P&G

Agencia Prosmark - Lider de tienda

Michoacan, La Piedad | 04/2012 - 08/2015

- Coordinación de horarios y asignación de tareas al equipo.
- Atención al cliente y resolución de conflictos en tienda.
- Gestión eficiente del inventario y control de stock en tienda.
- Atención al cliente para la efectiva resolución de sus peticiones o quejas.
- Representando las marcas de P&G

Prosmark - SPOC (Supervisor)

Michoacan y Guanajuato, La Piedad e Irapuatro | 01/2009 - 10/2012

.Revicion de negocio congerente y subjerentes de tienda en \$ y %, para lograr un buen resultado de un 110% de ventas es fundamental tener bien nuestros anaqueles en piso de ventas

.Tener una buena planeacion en formato excel para poder dar resultados que espera la compania, teniendo a mi cargo 20 promotores y 15 tiendas de autoservicio en parte de michoacan y guanajuato

.Representando las marcas de P&G

Maquilas y Confecciones De La Piedad - Supervisor

Michoacan, L a Piedad | 05/2000 - 12/2005

- Supervisión del equipo de trabajo para garantizar la productividad y eficiencia.
- supervision de las prendas terminadas para la entrega del cliente
- supervisar el personal en cada una de las areas momo: foleo, delanrero, tracero, en samble y terminado
- teniendo a mi cargo 28 maquiladores, 3 foliadores y 5 personas en revicion de calidad