

Donato Camacho Velázquez.

Médico Veterinario y Zootecnia



EXPERIENCIA PROFESIONAL

Asesor técnico [abril 2022 - actual]

Labyes de México

- Cerrador de ventas, generador de demanda de mercado
- Trato directo con distribuidores veterinarios
- Administración de presupuesto anual
- Establecimiento y alcance de ventas
- Asesorías técnicas clínicas y hospitales veterinarios
- Manejo de CRM

Asesor técnico y representante de ventas [sep 2021 – feb 2022]

Distribuidora Veterinaria el Edén

- Asesoría personalizada al cliente
- Venta de productos para animales de producción, ganadería y pequeñas especies.

Asesor técnico y representante de ventas [ene 2020 – feb 2021]

Agroveterinaria San José

- Asesoría personalizada a ganaderos
- Representante de ventas técnicas a productores de la región costa y de la Fraylesca

Agente de ventas [feb 2011 – oct 2016]

Sanura Veracruz

- Generación de reporte de ventas.
- Reporte de gastos
- Generación de bitácora de trabajo
- Diseño de estrategias de ventas
- Ventas por negociación
- Alcance de objetivos y metas

FORMACION ACADÉMICA ADICIONAL

Diplomado Geriátría Aplicada en Perros y Gatos [en curso]

Laboratorio Labyes

Programa Educación Continua “oftalmología enfermedades más comunes

[2024] *Laboratorio Labyes*

Diplomado “Haciendo Parasitología Clínica” [2023]

Laboratorio Labyes

Programa de Educación Continúa Avanzado [2023]

Oftalmología Labyes

Congreso Veterinario de Leon [2023]

Congreso Veterinario de Leon [2022]

Participación en el Foro: Actualización en el control de Garrapatas y Moscas.

[2017]

Panel de Expertos Internacionales Bayer

Diplomado “El Vendedor Eficiente” [2014]

Laboratorio Labyes

Taller de elaboración de productos lácteos [2009]

 (965) 130-1179

 donatocamachov@gmail.com

 Bonaterra, Veracruz, Veracruz.

PERFIL

Technical Advisor y Sales of Excellence con más de 12 años de experiencia manejando directa e indirectamente ventas con clientes, puntos de venta, capacitación a clínicas y Hospitales Veterinarios.

EDUCACIÓN

Licenciatura en Medicina Veterinaria y Zootecnia, Título vigente [2019]
Universidad Autónoma de Chiapas.

SOFTWARE

- Wind
- CRM VTIGER
- Power By

CONOCIMIENTOS

- Ventas
- Identificación de clientes potenciales

HABILIDADES

- Resolución efectiva de problemas
- Creatividad
- Flexibilidad
- Pensamiento crítico