

CURRICULUM VITAE



NOMBRE: Justo Armando Velázquez Barrera
LUGAR DE NACIMIENTO: Tlalnepantla de Baz, Edo. Méx., México
FECHA DE NACIMIENTO: 06 de julio de 1980
CURP: VEBJ800706HMCLRS06
EDAD: 44 años
ESTADO CIVIL: Casado
DIRECCION: dom. Conocido en la Laguna Larga de Cortez, Mpio. Pénjamo, Gto.
E-MAIL: ing.armandovelazquez@hotmail.com
TELEFONO: 352 501 7915
LICENCIA DE CONDUCIR: JD2984310841
LICENCIATURA: Ing. Agrónomo

ESCOLARIDAD

PREPARATORIA: Colegio de Estudios Científicos y Tecnológicos del Estado de México (CECyTEM).
Periodo de 1998 a 2001
LICENCIATURA: Ing. agrónomo con especialidad en fruticultura en la facultad de Agrobiología "presidente Juárez" (UMSNH) ubicada en Uruapan, Michoacán
Periodo de 2004 a 2009

FORMACIÓN

- Ciclo de conferencias "Mejoramiento Molecular de cereales, hortalizas y frutales" Facultad de Agrobiología presidente Juárez (UMSNH), diciembre de 2006.
- Curso-taller "Manejo Orgánico de Suelos" Facultad de Agrobiología presidente Juárez (UMSNH) mayo del 2008.
- Ciclo de conferencias en el congreso del aguacate Uruapan Mich. Diciembre de 2010 y 2011.
- Seminario técnico "Tecnología de producción de las crucíferas Celaya Gto. Agosto de 2011.
- Simposio "Inocuidad Agroalimentaria" Facultad de Agrobiología presidente Juárez (UMSNH) agosto 2011.
- Curso taller en el manejo de berries en Zamora Mich. 2011
- Curso de manejo de fungicidas para el control de enfermedades en berries y hortalizas Irapuato Gto. 2018
- Curso de actualización de buenas prácticas de manejo de agroquímicos impartido por Oscar Villaseñor de la empresa BASF 2019.
- Curso en línea de polinizadores y manejo de agroquímicos impartido por la FAO.
- Curso de Excel avanzado, impartido por Gabriel Garrou, de la empresa BASF, 2020
- Capacitación por parte de AMOCALI SC 2020, como difusor BUMA, actualmente
- Cuento con el certificado para impartir las capacitaciones para la certificación BUMA, con vigencia de 2 años
- Curso de Excel avanzado impartido por Fabuan Garrou De la empresa de BASF, 2022
- 2024 curso de Integryti Sell In (ventas) BASF.

Experiencia laboral

1.- 1 de abril del 2024 al 10 de marzo de 2025, en BASF MEXICANA SA DE CV.

Las actividades principales que realizo son:

- Desempeñándome como RTV SELL OUT, en la zona de Querétaro, San Luis Potosí, el Norte de Guanajuato.
- proyección de ventas por Q1, Q2, Q3, Q4.
- Desplazamiento de inventarios.
- Diseñando estrategias de ventas.
- Generación de demanda.

2.- 11 Abril de 2018 a la 1 de abril de 2024 en BASF MEXICANA SA DE CV.

Las actividades principales que realizo son:

- Asesor técnico de ventas.
- Teniendo también como actividad principal Trade Market en BASF
- Desarrollo de productos BASF.
- Posicionamiento de los productos de BASF en el mercado.
- Capacitación a los técnicos de los distribuidores y subdistribuidores
- Dar seguimiento a las negociaciones de los convenios y plan de negociación A subdistribuidores y distribuidores.
- Generación de Demanda como Analista de Trad Market

3.- Mayo de 2016 a abril de 2018, Fertilizantes Torres Cortes, actual trabajo (representante de ventas y asesoría técnica).

- Asesoría técnica a agricultores
- Ventas de agroquímicos a Usuario Final
- Días de campo con semillas Pioneer, asgrow, nobasem, dekalb, syngenta.
- Seguimiento a convenios firmados con Agricultores.
- Trabajo en equipo con proveedores y agricultores.

En Degollado, Jalisco, en cultivos de fresa, hortaliza a campo abierto y en invernaderos, sorgo, maíz ; en Jalisco, Michoacán y Guanajuato.

4.- Julio de 2012 a septiembre de 2015 (ventas y asesoría técnica independiente) Irapuato, Gto.

Asesor técnico independiente, en Pénjamo, Guanajuato desarrollando actividades principalmente asesoría técnica, y representante ventas; la asesoría fue dada principalmente a productores de fresa, brócoli, granos en general, cebolla, ajo, jitomate en invernadero, en la región de Abasolo, Pénjamo, Laguna Larga de Cortez, Irapuato, Manuel Doblado, toda la región cercana a Santa Ana Pacueco, Valle de Santiago, Romita, todo el bajío de Gto., entre otras regiones en el estado de Guanajuato.

5.- agosto de 2011 a julio de 2012 (representante de ventas y asesoría técnica) Pénjamo, Gto.

Agro-productos la laguna, en Pénjamo, Guanajuato, o desarrollando actividades principalmente promotor de ventas, asesoría técnica, Desarrollo y Posicionamiento de productos nuevos (Días de campo, día de mostrador) ; la asesoría fue dada principalmente a productores de fresa, brócoli, granos en general, cebolla, ajo, jitomate en invernadero, en la regiones de Abasolo, Pénjamo, Laguna Larga de Cortez, Irapuato, Rancho Nuevo, Cuerámara, Manuel Doblado, toda la región cercana a Santa Ana

Pacueco, Valle de Santiago, Romita, todo el bajío de Gto., entre otras regiones en el estado de Guanajuato; también se asesoro principalmente a productores de aguacate, zarzamora, guayaba, en la región de Uruapan, Taretan, Ario de Rosales, Tancítaro, Tingambato, Zirimicuro, Ziracuaretiro, los Reyes y Zamora en el estado de Michoacán.

6.- Junio de 2010 a Julio de 2011 (representante de ventas y asesoría técnica) Uruapan, Mich.

Innovación Agrícola de Michoacán desarrollando actividades

- Desarrollo y Posicionamiento de productos nuevos (Días de campo, día de mostrador)
- Asesoría técnica.
- Seguimiento de convenios firmados con Aliados Estratégicos.
- Propuestas de negocios y sierre de los mimos.

En las regiones de Uruapan, Tiamba, la Basilia, Tingambato, Tancitaro, los Reyes, Ario de Rosales, san Marcos y Patuan, Tacámbaro, el Sabino, Taretan, Ziracuaretiro, Zirimicuro, etc. En el estado de Michoacán.

7.- Agosto y Diciembre de 2009. (Promotor y ventas) Uruapan, Mich.

Agroquímica Tinguisol (AgroKorita) desarrollando actividades.

- Desarrollo y Posicionamiento de productos nuevos (Días de campo, día de mostrador)
- Asesoría técnica
- Seguimiento de convenios firmados con Aliados Estratégicos.
- Propuestas de negocios y sierre de los mimos.

De agroquímicos y bio-fertilizantes, también brindando asesoría a productores de zarzamora y aguacate de la región de Uruapan, Taretan, Ziracuaretiro, Zirimicuro y Ario de rosales, etc.

8.- septiembre de 2006 a junio de 2009.

Ing. Juan Manuel Lobato Zamora y en el despacho de Adespromich, s. c.

de septiembre 2006 a junio de 2009 he desarrollado actividades de auxiliar técnico y teniendo las actividades siguientes: integración de expedientes de productores rurales para participar en programas de gobierno, diagnóstico para la elaboración de proyectos de inversión, apoyo en cursos y talleres de capacitación y organización social, apoyo en el uso de computadoras e informática, así como captura de datos, apoyo en campo para diversas actividades relacionadas con las zonas de marginación del estado de Michoacán.

DISPONIBILIDAD E INTERÉS PROFESIONAL

- Implementar todos los conocimientos para el desarrollo y crecimiento como profesional con el objetivo de tener éxito y superación en mi trabajo.

APTITUDES

- Relacionamiento con clientes.
- Vendedor — asesor, competente.
- Capacidad de negociación.
- Trabajo en equipo.
- Proactivo.
- Innovador.

Referencias personales:

- Ing. Luis Edgardo Chavez Mireles

Desarrollo de Mercado en la empresa de BASF

Tel. 4778503444

- Ing. Daniel Pérez Razo

Gerente de la empresa de agro productos DanAgro, de Irapuato Gto.

Tel. 469 130 8560

- Ing. José Eduardo Ortiz en la empresa de Vilmorin-Mikado México.

Representante de Ventas

Tel. 461 143 3814



Justo Armando Velázquez Bai