

# CURRICULUM VITAE



NOMBRE: Justo Armando Velázquez Barrera

LUGAR DE NACIMIENTO: Tlalnepantla de Baz, Edo. Méx., México

FECHA DE NACIMIENTO: 06 de julio de 1980  
CURP: VEBJ800706HMCLRS06  
EDAD: 44 años  
ESTADO CIVIL: Casado  
Hijos: 2  
DIRECCION: Laguna Larga de Cortez, CP 36930 Mpio. Pénjamo, Gto.  
  
E-MAIL: Armando.velazqbarrera@hotmail.com  
TELEFONO: 469 141 0530  
LICENCIA DE CONDUCIR: JD2984310841 con vigencia permanente  
LICENCIATURA: Ing. Agrónomo

## ESCOLARIDAD

PREPARATORIA: Colegio de Estudios Científicos y Tecnológicos del Estado de México (CECyTEM).  
Periodo de 1998 a 2001  
  
LICENCIATURA: Ing. agrónomo con especialidad en fruticultura en la facultad de Agrobiología "presidente Juárez" (UMSNH) ubicada en Uruapan, Michoacán  
Periodo de 2004 a 2009

## FORMACIÓN

- Ciclo de conferencias "Mejoramiento Molecular de cereales, hortalizas y frutales" Facultad de Agrobiología Presidente Juárez (UMSNH), diciembre de 2006.
- Curso-taller "Manejo Orgánico de Suelos" Facultad de Agrobiología Presidente Juárez (UMSNH) mayo del 2008.
- Ciclo de conferencias en el congreso del aguacate Uruapan Mich. Diciembre de 2010 y 2011.
- Seminario técnico "Tecnología de producción de las crucíferas Celaya Gto. Agosto de 2011.
- Simposio "Inocuidad Agroalimentaria" Facultad de Agrobiología Presidente Juárez (UMSNH) agosto 2011.
- Curso taller en el manejo de berries en Zamora Mich. 2011
- Curso de manejo de fungicidas para el control de enfermedades en berries y hortalizas Irapuato Gto. 2018
- Curso de actualización de buenas practicas de manejo de agroquímicos impartido por Oscar Villaseñor de la empresa BASF 2019.
- Curso en línea de polinizadores y manejo de agroquímicos impartido por la FAO.
- Curso de Exel avanzado, impartido por Gabriel Garrou, de la empresa BASF, 2020

- Capacitación por parte de AMOCALI SC 2025, como difusor BUMA, actualmente cuento con el certificado para impartir las capacitaciones para la certificación BUMA, con vigencia de 2 años
- Capacitación SOLENA 2022-2023, microbiología del suelo y agricultura regenerativa sustentable y sostenible.
- 2024 cursos de Integryti SELL IN (ventas) BASF con una duración del curso de 8 meses

## Experiencia laboral

### **1.- 11 Abril de 2018 a 10 de Marzo de 2025 BASF MEXICANA SA DE C.V.**

Las actividades principales que realizo son:

- Representante técnico de ventas Sell Out, En la zona de Guanajuato, Querétaro y San Luis Potosí
- Proyecciones de ventas bimestrales, semestrales y anuales (Q1, Q2, Q3, Q4)
- También fui parte del equipo de Trade Market (TMK)
- Generación de demanda como analista de Trade Market (TMK)
- Dar seguimiento a el desplazamiento de inventarios
- Desarrollo de productos BASF.
- Posicionamiento de los productos de BASF en el mercado.
- Capacitación a los técnicos de los distribuidores y subdistribuidores
- Dar seguimiento a las negociaciones de los convenios y plan de negociación a subdistribuidores y distribuidores.
- Desplazamiento de inventarios

### **2.- Mayo de 2016 a abril de 2018, Fertilizantes Torres Cortes, actual trabajo (representante de ventas y asesoría técnica).**

- Asesoría técnica a agricultores
- Días de campo con semillas Pioneer, asgrow, nobasem, dekalb, syngenta.
- Seguimiento a convenios firmados con Agricultores.
- Trabajo en equipo con proveedores y agricultores.

En Degollado, Jalisco, en cultivos de fresa, hortaliza a campo abierto y en invernaderos, sorgo, maíz en Jalisco, Michoacán y Guanajuato.

### **3.- Julio de 2012 a septiembre de 2015 (ventas y asesoría técnica independiente) Irapuato, Gto.**

Asesor técnico independiente, en Pénjamo, Guanajuato desarrollando actividades principalmente asesoría técnica, y representante ventas; la asesoría fue dada principalmente a productores de freza, brócoli, granos en general, cebolla, ajo, jitomate en invernadero, en la región de Abasolo, Pénjamo, Laguna Larga de Cortez, Irapuato, Manuel Doblado, toda la región cercana a Santa Ana Pacueco, Valle de Santiago, Romita, todo el bajío de Gto., entre otras regiones en el estado de Guanajuato.

**4.- agosto de 2011 a julio de 2012 (representante de ventas y asesoría técnica) Penjamo, Gto.**

Agro-productos la laguna, en Penjamo, Guanajuato, o desarrollando actividades principalmente promotor de ventas, asesoría técnica, Desarrollo y Posicionamiento de productos nuevos (Días de campo, día de mostrador) ; la asesoría fue dada principalmente a productores de fresa, brócoli, granos en general, cebolla, ajo, jitomate en invernadero, en la regiones de Abasolo, Pénjamo, Laguna Larga de Cortez, Irapuato, Rancho Nuevo, Cuernavaca, Manuel Doblado, toda la región cercana a Santa Ana Pacueco, Valle de Santiago, Romita, todo el bajío de Gto., entre otras regiones en el estado de Guanajuato; también se les brindo asesoría principalmente a productores de aguacate, zarzamora, guayaba, en la región de Uruapan, Taretan, Ario de Rosales, Tancitaro, Tingambato, Zirimicuro, Ziracuaretiro, los Reyes y Zamora en el estado de Michoacán.

**5.- Junio de 2010 a Julio de 2011 (representante de ventas y asesoría técnica) Uruapan, Mich.**

Innovación Agrícola de Michoacán desarrollando actividades

- Desarrollo y Posicionamiento de productos nuevos (Días de campo, día de mostrador)
- Asesoría técnica.
- Seguimiento de convenios firmados con Aliados Estratégicos.
- Propuestas de negocios y sierra de los mimos.

En las regiones de Uruapan, Tiamba, la Basilia, Tingambato, Tancitaro, los Reyes, Ario de Rosales, san Marcos y Patuan, Tacámbaro, el Sabino, Taretan, Ziracuaretiro, Zirimicuro, etc. En el estado de Michoacán.

**6.- Agosto y Diciembre de 2009. (Promotor y ventas) Uruapan, Mich.**

Agroquímica Tinguisol (AgroKorita) desarrollando actividades.

- Desarrollo y Posicionamiento de productos nuevos (Días de campo, día de mostrador)
- Asesoría técnica
- Seguimiento de convenios firmados con Aliados Estratégicos.
- Propuestas de negocios y sierra de los mimos.

De agroquímicos y bio-fertilizantes, también brindando asesoría a productores de zarzamora y aguacate de la región de Uruapan, Taretan, Ziracuaretiro, Zirimicuro y Ario de rosales, etc.

**7.- septiembre de 2006 a junio de 2009.**

Ing. Juan Manuel Lobato Zamora y en el despacho de adespromich, s. c.

de septiembre 2006 a junio de 2009 he desarrollado actividades de auxiliar técnico y teniendo las actividades siguientes: integración de expedientes de productores rurales para participar en programas de gobierno, diagnóstico para la elaboración de proyectos de inversión, apoyo en cursos y talleres de capacitación y organización social, apoyo en el uso de computadoras e informática, así como captura de datos, apoyo en campo para diversas actividades relacionadas con las zonas de marginación del estado de Michoacán.

## DISPONIBILIDAD E INTERÉS PROFESIONAL

- Implementar todos los conocimientos para el desarrollo y crecimiento como profesional con el objetivo de tener éxito y superación en mi trabajo.

## APTITUDES

- Relacionamiento con clientes.
- Vendedor — asesor, competente
- Capacidad de negociación.
- Trabajo en equipo.
- Proactivo
- Tener en claro mis objetivos

### Referencias personales:

- Ing. Carlos Garcia dela empresa SYNGENTA  
Tel. 393 104 2167

- Ing. Daniel Pérez Razo

Gerente de la empresa de agro productos DanAgro, de Irapuato Gto.

Tel. 469 130 8560

- Ing. José Eduardo Ortiz en la empresa de Vilmorin-Mikado México.

Representante de Ventas

Tel. 461 143 3814

- Ing. Luis Edgardo Chavez Mireles, Desarrollo de Mercado de BASF Mexicana  
Tel. 477 850 3444



---

Justo Armando Velázquez Bai