



MAYRA KARINA MONTOYA IBARRA

✉ mayraibarrabbva@gmail.com

☎ 3521943034

🏠 Agustín Melgar #78 Col. Centro La Piedad, Mich., 59300 La Piedad

📅 18 de mayo de 1991

♀ Mujer

👤 Soltera

🌐 [linkedin.com/in/mayra-karina-montoya-ibarra-a7102231b](https://www.linkedin.com/in/mayra-karina-montoya-ibarra-a7102231b)

COMPETENCIAS

Toma de decisiones



Liderazgo



Comunicación eficaz



Resiliencia



Confidencialidad



Planeación estratégica



Enfoque patrimonial



Organización y
planificación



PASATIEMPOS E INTERESES

■ Yoga

■ Cine

■ Música

■ Gym

■ Padel

■ Series / Documentales

■ Barre / Pilates

PERFIL

Profesional con más de 10 años de experiencia en el sistema financiero, liderazgo en equipos de alto desempeño y enfoque en clientes patrimoniales. Apasionada por la asesoría financiera estratégica, busco integrarme al segmento de Banca Privada para ofrecer soluciones integrales a clientes de alto valor, basadas en la confianza, confidencialidad y visión de largo plazo.

PERFIL FINANCIERO

Perfil Financiero

Experta en gestión de relaciones comerciales con clientes de alto patrimonio, liderazgo de equipos, seguimiento a indicadores clave, ejecución de estrategias comerciales, análisis de portafolios y cumplimiento normativo.

Con conocimientos en asignación de activos, inversiones básicas, perfilamiento financiero y planeación patrimonial. Comprometida con la confidencialidad, el trato personalizado y la mejora continua.

FORMACIÓN

Lic. Administración de Empresas

ago 2009 - ene 2012

Instituto Tecnológico de La Piedad, La Piedad

EXPERIENCIA

Director de Zona

ene 2022 - ene 2024

BBVA, Zamora

- Encargada del logro de las ventas en la zona de Zamora con un equipo de 190 integrantes
- Desarrollo de estrategias y acciones
- Preparar planes personalizados para cada oficina
- Impulso a las ventas diarias
- Reclutamiento de nuevo personal
- Gestión diaria con Directores
- Reuniones semanales presenciales con Directores de baja productividad

- Reunión semanal con mi equipo Staff
- Visita a sucursales Bottom
- Reuniones mensuales con Directores y Staff para planear las estrategias del mes.

Director Sucursal Plus

dic 2021 – dic 2022

BBVA, Zamora

- Dirigía un equipo de 27 integrantes para el logro de los objetivos de ventas
- Reunión diaria para bajar la estrategia del día
- Supervisaba la calidad de las ventas
- Daba seguimiento al IRENE de los clientes
- Motivaba y realizaba estrategias de ventas diarias.
- Revisión semanal de resultados con los ejecutivos de ventas

Asesor de Promoción

dic 2018 – dic 2021

BBVA, La Piedad – Tepatlán

- Encargada de coordinar estrategias de ventas para el logro de los objetivos de ventas.
- Diseño de campañas.
- Encargada de capacitaciones y acompañamientos al personal de nuevo ingreso para su formación y al personal de bajos resultados
- Gestión diaria a los productos CORE.
- Visitas al personal con mayor área de oportunidad y gestión diaria con todo el equipo.

Directora Sucursal Galerías del Río

dic 2017 – dic 2018

BBVA, La Piedad

- Dirigía un equipo de 8 integrantes para el logro de los objetivos de ventas
- Reunión diaria para bajar la estrategia del día
- Supervisaba la calidad de las ventas
- Daba seguimiento al IRENE de los clientes
- Motivaba y realizaba estrategias de ventas diarias.
- Revisión semanal de resultados con los ejecutivos de ventas

Ejecutivo Personal

dic 2015 – dic 2018

BBVA, La Piedad

- Gestión de cartera de clientes diaria
- Colocación diaria de productos financieros
- Revisión de resultados diarios con mi jefe directo
- Prospección de clientes
- Reunión semanal de resultados

Asesor Digital

jul 2014 – dic 2015

BBVA, La Piedad

- Direccionar correctamente a los clientes
- Venta de productos digitales diarios
- Referenciación de productos financieros con banqueros
- Reunión diaria de resultados con el jefe directo
- Reunión semanal de resultados